

次世代経営者・営業マネージャーのための基礎講座

競争に差を付けるなら
今がラストチャンス!

ホームページを「超 営業マン」にする!

「これまでの事業戦略・営業手法を見直し、ウェブを有効活用したいが何をしたらよいかかわからない!」

そんな悩みを抱えていませんか?
マーケティング・経営のプロとWebのプロのコラボ企画第二弾!!
ホームページで収益改善するために経営者・マネージャーが何をすればよいかを丁寧に解説します。



場所: ゆめ応援プラザ セミナールーム
時間: 各回18:30 ~ 20:00(18:15受付)

↓ ご希望の講座に○をつけてください。参加費は当日受付にてお支払いください。

● 現状分析編 ● 戦略立案編 8月3日(水)	<ul style="list-style-type: none"> 事業計画に基づいたWeb改善計画の立てかた Webサイトにおける目標管理のポイント Web戦略立案は「顧客」からスタートする リニューアルプロジェクトを成功させるための秘訣 	参加費(税込) 1,000円
● 設計・デザイン編 9月14日(水)	<ul style="list-style-type: none"> 受注につながるデザインってどんなデザイン? WebサイトのJIS規格って何? 顧客視点でのコンテンツ企画・導線設計で「受注」につなげる 使いやすいWebサイトにするための改善手法 	参加費(税込) 1,000円
● 集客対策編 10月12日(水)	<ul style="list-style-type: none"> Yahoo!・Googleでの集客術は「魚群探知」 「受注率」を高める集客のポイント ネットプロモーションの活用術 リアル店舗集客とネット集客の違い 	参加費(税込) 1,000円
● 運用改善編 11月16日(水)	<ul style="list-style-type: none"> 日々の運用で目標管理としてWeb担当者がすべきこと Webサイト運用の品質向上とコストダウン(効率化)の秘訣 アクセス解析って何?・グーグルアクセス解析のしかた 予実管理>投資先の見直しのポイント 	参加費(税込) 1,000円

FAX申込書 (上記ご希望の講座に○をつけ、太枠内ご記入の上、送信してください ▶ FAX:053-482-8716)

会社名		業種	
ご参加者名		参加人数	
ご住所	〒		
電話番号		E-mail	

※お客様の個人情報は適切な管理のもと、合同会社あやとり並びにワイビーエム経営研究所が関連サービスのご案内にのみ使用いたします。

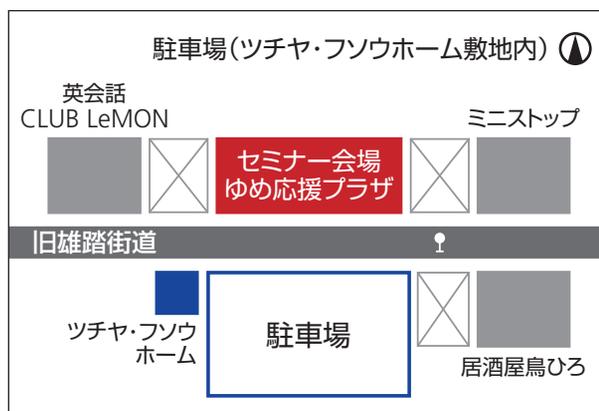
電話・メール・ホームページでも受付中

電話 : 053-482-8715
メール : info@ayatori.co.jp
WEB : http://ayatori.co.jp/

担当: 生田・谷川

戦略的ウェブサイト構築集団あやとり
http://ayatori.co.jp/
http://www.facebook.com/web.ayatori
担当: 生田・谷川
株式会社ワイビーエム経営研究所
http://yamadakaikei-go.jp/
担当: 道喜(どうき)

セミナー会場「ゆめ応援プラザ」



会場 ゆめ応援プラザ2F セミナールーム (<http://yume-plaza.com/>)

住所 〒432-8061 静岡県浜松市西区入野町16102-9

電話 053-448-1723

アクセス方法 ■お車でお越しの方

施設の向かいに無料駐車場がございますが数が限られますので
できる限り公共交通機関か乗り合わせでお越しく下さい

- 浜松西IC方面からお越しの方
65号線を南へ、「九領橋東」交差点を東へ約2.5km
- JR浜松駅方面からお越しの方
国道257号線(東海道)「成子交差点」から旧雄踏街道沿い西へ約6.5km

■JR浜松駅より遠鉄バスにてお越しの方

バスターミナル5番 20-入野宇布見方面乗車、南平バス停降車すぐ